

Point de Vente Collectif:

Objectifs

Conceptualiser une structure de commercialisation en PVC sur Villefranche de Rouergue

Contenu

Objectifs :

- Évaluer financièrement le volume total des produits qui pourront être commercialisés et Définir un chiffre d'affaire potentiel pour le futur PVC
- Identifier les gammes de produits qui feront défaut, celles qui risquent d'être en excès et définir une stratégie pour y remédier.
- Comprendre les enjeux de la structuration des relations entre producteurs et structure collective de commercialisation
- Acquérir les connaissances nécessaires à la rédaction des contrats de mandat

Contenus :

- Confrontation des engagements d'approvisionnement par gamme de produits avec les statistiques de vente par gamme propres aux PVC
- Identification des produits ou des gammes de produits limitants
- Appréciation d'un chiffre d'affaire potentiel pour le PVC
- Présentation de la réglementation en matière de remise directe au consommateur et de PVC
- Présentation du cadre de rédaction d'un contrat de mandat

Infos complémentaires



Durée de la formation 2 jour(s)
Date limite d'inscription 30/09/2011

Tarifs

Adhérent 0€
Non adhérent 0€
Non agricole 0€
gratuit pour les agriculteurs éligibles
VIVEA

Plus de renseignements

ADDEAR 12
Ancienne école de la Mouline
Côte d'Olemps
12510 Olemps
Tel: 05-65-67-44-98
Fax: 05-65-75-99-61
infopaysanne12 (at) wanadoo.fr

Taux de satisfaction : %



Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

11 oct 2011 12000 Villefranche de Rouergue

20:30 - 00:00

Un paysan du "Panier Paysan" ou du "Marché Paysan"

07 nov 2011 12000 Villefranche de Rouergue

20:30 - 00:00

Un paysan du "Panier Paysan" ou du "Marché Paysan"

Financier(s)



Bulletin d'inscription

Nom et Prénom _____

Adresse _____

Tel _____

Courriel _____